

## L'OPERATORE AI SERVIZI DI VENDITA

<b>AREA DELLE COMPETENZE DI BASE</b>	<b>I anno</b>	<b>II anno</b>	<b>III anno</b>
Diritto ed Economia	60	50	50
Italiano	130	90	90
Storia e geografia	70	40	30
Inglese	90	80	70
Matematica	100	60	60
Educazione motoria	30	20	20
Religione	10	10	10
Educazione civica	20	-	-
<b>AREA DELLE COMPETENZE TECNICO-PROFESSIONALI</b>	<b>I anno</b>	<b>II anno</b>	<b>III anno</b>
Comunicazione e marketing	60	40	40
Tecniche di vendita	100	80	60
Contabilità-gestione magazzino	60	50	30
Laboratorio materiali e prodotti	40	-	
Formazione igiene e sicurezza	10	8	10
Informatica gestionale	50	40	30
Laboratorio Azienda - Newsletter	76	-	
Web marketing	40	40	20
Laboratorio e-commerce	44	42	30
Gestione punto vendita-tecniche di allestimento	-	40	40
<b>AREA ALTERNANZA</b>			
Stage	-	300	400
<b>TOTALE ORE CORSO</b>	<b>990</b>	<b>990</b>	<b>990</b>